

Garage pour carrosserie et peinture

Données sur la branche

En Israël aujourd'hui il y a 580 garages pour carrosserie et peinture en plus il existe de départements pour carrosserie et peinture dans des garages généraux

Caractéristiques du marché

La branche est contrôlée par un grand nombre de petites affaires privées.

La plus grande partie des réparations de carrosserie et de peinture de véhicules viennent des accidents de la route.

On peut partager ce marché en travaux couverts par les compagnies d'assurances (le secteur le plus grand du marché) et en autres travaux.

Clientèle: la détermination du marché ciblé, son volume et sa segmentatio

Le marché est composé de plusieurs groupes:

Les compagnies d'assurance dans le cadre "arrangement avec les garages".

Les clients privés - ces clients s'adressent au garage pour des réparations qui ne sont pas couvertes par l'assurance ou lors ce qu'ils ne sont pas intéressés par une réparation "arrangement avec les garages"

Les institutions - flotte de véhicules des sociétés et des corporations.

Concurrence

La principale concurrence vient des affaires semblables qui opèrent dans la branche dans la région. D'un autre coté, il y a un certain avantage avec "arrangement avec les garages" Les garages reçoivent le travail des compagnies d'assurance et jouissent de leurs conditions de paiement. .

Fournisseurs

Fournisseurs de pièces détachées – originales, réparées, pièces non originales ou d'occasion: importateurs de véhicules, importation parallèle, atelier de réparation ou de démontage. En général, c'est l'estimateur qui décide de l'origine des pièces de rechange en cas d'accident.

Autres fournisseurs: peinture, outils, matériaux jetables.

En plus - montage, fixage et maintenance des compartiments pour la peinture, y compris un absorbeur de mauvaises odeurs, des compresseurs et des systèmes pneumatiques.

Moyens de marketing

Publicité dans les périodiques locaux et dans les guides spécialisés. Réputation et recommandation.

Obstacles à l'entrée dans la branche

On a besoin d'un permis d'administration de garage délivré par le Ministère des Transports et d'un directeur professionnel détenteur du titre de Directeur de Garage pour carrosseries de voitures. On a besoin d'investir dans l'équipement, dans les outils, dans la mise en état des lieux comme il est exigé. .

Personnel

Le personnel dans le domaine de la carrosserie de voitures se compose d'ouvriers professionnels, de peintres spécialistes/artisans, d'ouvriers ou d'aides/d'apprentis.

En moyenne, pour un groupe de 4 ouvriers de carrosserie il faut 1 peintre spécialiste. En plus 2-6 aides/apprentis.

Dans une petite affaire 6 ouvriers y compris le patron, 2 spécialistes en carrosserie et 3 employés. .

Superficie et équipement exigés

La superficie moyenne d'un garage est de 300-500 m², permettant de recevoir jusqu'à 10 voitures à la fois. Pour les travaux de carrosserie et de peinture, on a besoin d'un matériel spécialisé: systèmes de marteaux et d'enclumes, appareils électriques, appareils d'extension, de ramollissement, de chauffage et de soudure pour le fer et les métaux.

Pour la peinture, on a besoin d'un compresseur à air, de systèmes pneumatiques et de pulvérisateurs de peinture à plusieurs fonctions. À l'intérieur du bâtiment ou attenant, d'une pièce fermée qui absorbe les mauvaises odeurs / four pour peinture.

Dans de nombreux garages, on trouve un élévateur pour soulever les véhicules pour les réparations du châssis inférieur.

En plus, on a besoin de matériel de bureau pour la partie administrative.

Investissement requis.

Le total de l'investissement pour monter un garage de carrosserie de véhicules est relativement bas par rapport au montage d'autres garages.

Les phases d'investissement principales pour monter une affaire dans la branche sont: la réfection et l'adaptation du bâtiment, la construction d'un compartiment pour la peinture avec une chambre fermée pour absorber les mauvaises odeurs, l'équipement, l'ensemble d'appareils spécialisées et les outils.

Chiffre d'affaires et profit dans la branche

Le profit dans cette branche provient de deux sources principales : entrées main d'oeuvre et entrées de vente de rechanges. La relation entre les recettes venant de travaux et des recettes venant de la vente de pièces de rechange est de 1 sur 1.7-2.3 ; soit pour 1 shekel de recettes de travail, 1.7-2.3 shekel par des recettes de vente de pièces de rechanges.

Autre source de recettes sont les travaux extérieurs, travaux que l'atelier envoie à un autre atelier pour compléter des travaux, comme par exemple électricité, vitrerie ou mécanique.

Le profit de ces travaux est de 10-15%.

Conditions de paiement d'usage

La plupart des opérations dans cette branche ce font avec les Compagnies d'Assurances, dans ces cas reçoit le propriétaire de l'atelier un chèque postdaté pour une période de 30-45 jours. Au cours de cette période, la Compagnie d'Assurance paie le propriétaire du véhicule et le chèque postdaté est perçu par le garage. Le propriétaire du véhicule paie la réparation dans sa totalité y compris la somme d'auto- participation.

Une autre alternative est "l'arrangement avec les garages"; dans ce cas le paiement au garage est effectué par la Compagnie d'Assurances et c'est elle qui perçoit du propriétaire du véhicule la somme d'auto participation.

Les conditions de paiement d'usage données aux clients commerciaux qui possèdent des flottes de véhicules sont selon les accords : mois en cours + 30 jours jusqu'à 60 jours.

Niveau de risques

Le risque commercial au début est relativement grand, en raison de l'investissement initial exigé par l'achat d'équipement, le stock et l'obtention de l'Autorisation du Commerce.

Les "accords" à long terme avec les Compagnies d'Assurances dans "l'arrangement avec les garages" ou avec les clients commerciaux peuvent diminuer le profit mais assurent le recouvrement des frais fixes, permettent d'arriver à un point d'équilibre dans un bref délai et ainsi, réduisent le premier grand risque.

Assurances

Assurance de l'affaire (contenu et stock) et assurance d'un tierce personne, assurance de responsabilité professionnelle, assurance de responsabilité civile de l'employeur, assurance sur la perte de revenus. En dehors de ce qui a été signalé ci-dessus, il est recommandé de consulter l'agent pour savoir s'il y a nécessité d'autres assurances

